



Key Account Manager (m/w/d)

Willkommen bei Winning Moves - in der Welt von Monopoly und anderen berühmten Brett- und Kartenspielen!

Unser Produktportfolio besteht aus den **bekanntesten Brettspiel-Marken der Welt**, wie bspw. **Monopoly, Risiko, Trivial Pursuit** und viele mehr. Wir adaptieren diese Spieleklassiker mit Lizenzen wie **Disney, Harry Potter, Marvel** u.v.m. - und entwickeln so einzigartige, tolle Spiele für Fans eines jeden Alters!

Auch die bekannten **Monopoly Städte Editionen**, von denen es mittlerweile mehr als 150 verschiedene Versionen allein in Deutschland gibt, sind von uns.

Wir arbeiten gemeinsam in einem internationalen Team, unter anderem mit unseren Kollegen in London, Paris und Sydney.

Zur Verstärkung unseres Retail Sales Teams für unseren Standort in Düsseldorf suchen wir einen

Key Account Manager (m/w/d),

der uns im Retail-Vertrieb und bei der Betreuung unserer Geschäftskunden unterstützt.

Die Stelle ist unbefristet und auf Vollzeit ausgelegt.

Deine Aufgaben:

- Du bist für die Pflege und den Ausbau langfristiger Beziehungen im Retail zu unseren nationalen und internationalen Geschäftskunden verantwortlich
- Du identifizierst und entwickelst neue Geschäftsmöglichkeiten innerhalb des bestehenden Kundenstamms
- Du wirkst an der Erstellung und Umsetzung strategischer Vertriebspläne zur Umsatzsteigerung mit
- Du erstellst Produktpräsentationen und führst Verhandlungen auf Entscheidungsebene
- Du pflegst eine enge Zusammenarbeit mit den Projektmanagern, den Produktentwicklern und dem Sales Support Team zur Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit

Deine Qualifikationen:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du besitzt einschlägige, vom Einstiegslevel abhängige Berufserfahrung im Vertrieb
- Deine Deutschkenntnisse sind sehr gut und Du beherrscht die englische Sprache gut in Wort und Schrift
- Du hast gute Kenntnisse der gängigen MS-Office- und/oder Google Workspace-Programmen

Dein Profil:

- Du bist erfolgshungrig und bist es gewohnt, Deine Ziele zu erreichen
- Du magst die Zusammenarbeit mit Menschen und besitzt die Liebe und den Spaß am Verkauf von Premium-Produkten
- Du bist verhandlungsstark und hast ein gutes Gespür für die Ziele und Wünsche der Kunden
- Du hast eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Du bist engagiert, arbeitest gewissenhaft und gerne mit Menschen zusammen



Winning Moves

Winning Moves Deutschland GmbH

Münsterstraße 359 Tel. 0211-550275-0 info@winningmoves.de
40470 Düsseldorf Fax 0211-550275-22 www.winningmoves.de

Was wir dir unter anderem bieten können:

- Bei uns begrüßt Dich ein motiviertes, internationales Team zu Deiner Aufgabe mit viel Zukunftspotential
- Bei uns erwartet Dich ein tolles Arbeitsklima, sowie ein spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Bei uns erledigst Du Deine Arbeit mit Equipment auf dem aktuellen Stand der Technik
- Bei uns kannst Du Fortbildungen zur beruflichen und persönlichen Weiterbildung besuchen
- Bei uns erhältst Du eine sehr gute, detaillierte Einarbeitung und eine großzügige Home Office-Regelung sowie weitere Benefits, wie Firmenticket, Sportstudio-Zuschuss, etc.

Wir suchen einen neuen Kollegen (m/w/d), die/der richtig Lust hat, mit uns diesen sehr erfolgreichen Bereich langfristig weiter auszubauen und sich mit ihm zu entwickeln.

Wenn du daran interessiert bist, diese Herausforderung in einem erfolgreichen Unternehmen zu übernehmen, dann schicke uns bitte deine **vollständigen Bewerbungsunterlagen** unter Angabe **deines frühestmöglichen Eintrittstermins** und **deiner Gehaltsvorstellung** an **recruiting@winningmoves.de**.

Mehr Infos zu uns und unseren Produkten findest du unter <http://www.winningmoves.de>. Für telefonische Rückfragen stehen wir dir unter der Nummer 0211 – 55 02 75 0 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Dein Winning Moves Team