



## **(Junior) Sales Manager B2B (m/w/d)**

**Willkommen bei Winning Moves - in der Welt von Monopoly und anderen berühmten Brett- und Kartenspielen!**

Unser Produktportfolio besteht aus den **bekanntesten Brettspiel-Marken der Welt**, wie bspw. **Monopoly, Risiko, Trivial Pursuit** und viele mehr. Wir adaptieren diese Spieleklassiker mit Lizenzen wie **Disney, Harry Potter, Marvel** u.v.m. - und entwickeln so einzigartige, tolle Spiele für Fans eines jeden Alters!

Auch die bekannten **Monopoly Städte Editionen**, von denen es mittlerweile mehr als 150 verschiedene Versionen allein in Deutschland gibt, sind von uns.

Zur Verstärkung unseres Custom Sales Teams suchen wir für unseren Standort in Düsseldorf einen

**(Junior) Sales Manager B2B (m/w/d)**,

der uns bei der Realisierung neuer Spiele-Editionen im Bereich der Geschäftskunden unterstützt.

Die Stelle ist unbefristet und auf Vollzeit ausgelegt.

### **Deine Aufgaben:**

- Betreuung und Akquise von Firmenkunden (z. B. aus den Bereichen Städte, Sport (z. B. Fußballvereine), Attraktionen (z. B. Freizeitparks, Festivals, u.v.m.) zur Umsetzung von eigenen Spielen als Merchandise
- Vertriebliche und inhaltliche Konzeption unserer Städte-Monopoly-Projekte inklusive der Recherche und Akquise von geeigneten lokalen Kooperationspartnern
- Erstellung von Angeboten, Verhandlungen und Abschluss der Deals
- Planung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen für die Launch Events einzelner Editionen in enger Zusammenarbeit mit dem Kunden und unserem Marketing Team

### **Deine Qualifikationen:**

- Abgeschlossene Ausbildung in einem kaufmännischen Bereich oder vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige, vom Einstiegslevel abhängige Berufserfahrung im Vertrieb
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse mit den gängigen MS-Office und/ oder Google Workspace Programmen

### **Dein Profil:**

- Du bist erfolgshungrig und bist es gewohnt, Deine Ziele zu erreichen
- Du magst die Zusammenarbeit mit Menschen und besitzt die Liebe und den Spaß am Verkauf von Premium-Produkten
- Du bist verhandlungsstark und hast ein gutes Gespür für die Ziele und Wünsche der Kunden
- Du hast eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Du bist engagiert, arbeitest gewissenhaft und gerne mit Menschen zusammen



# Winning Moves

## Winning Moves Deutschland GmbH

Münsterstraße 359 Tel. 0211-550275-0 info@winningmoves.de  
40470 Düsseldorf Fax 0211-550275-22 www.winningmoves.de

### Was wir dir unter anderem bieten können:

- Bei uns begrüßt Dich ein motiviertes, internationales Team zu Deiner Aufgabe mit viel Zukunftspotential
- Bei uns erwartet Dich ein tolles Arbeitsklima, sowie ein spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Bei uns erledigst Du Deine Arbeit mit Equipment auf dem aktuellen Stand der Technik
- Bei uns kannst Du Fortbildungen zur beruflichen und persönlichen Weiterbildung besuchen
- Bei uns erhältst Du eine sehr gute, detaillierte Einarbeitung und eine großzügige Home Office Regelung sowie weitere Benefits, wie Firmenticket, Sportstudio-Zuschuss, etc.

Wir suchen einen neuen Kollegen (m/w/d), die/der richtig Lust hat, mit uns diesen sehr erfolgreichen Bereich langfristig weiter auszubauen und sich mit ihm zu entwickeln.

Wenn du daran interessiert bist, diese Herausforderung in einem erfolgreichen Unternehmen zu übernehmen, dann schicke uns bitte deine **vollständigen Bewerbungsunterlagen** unter Angabe **deines frühestmöglichen Eintrittstermins** und **deiner Gehaltsvorstellung** an **recruiting@winningmoves.de**.

Mehr Infos zu uns und unseren Produkten findest du unter <http://www.winningmoves.de>. Für telefonische Rückfragen stehen wir dir unter der Nummer: 0211 – 55 02 75 0 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Dein Winning Moves Team