



## Leitung Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Die **Winning Moves Deutschland GmbH** ist die deutsche Dependence der international erfolgreichen Games Company Winning Moves International mit Hauptsitz in London und weiteren Ablegern in Frankreich, Spanien, Italien, Polen, den USA und Australien.

Unser Produktportfolio besteht aus den **größten und bekanntesten Brettspiel-Marken der Welt: Monopoly, Risiko, Cluedo, Trivial Pursuit** und viele mehr, sowie aus unseren eigenen Spiele-Sparten wie die Premium Kartenspiele **TOP TRUMPS®, MATCH, Top Trumps Quiz, Schweinerei** oder **Number1 Spielkarten**. Wir adaptieren diese Spieleklassiker mit aktuellen Themen aus der Kino-, TV-, Sport- und Gaming-Szene wie bspw. **Disney, Harry Potter, Star Wars, Marvel, Minions, ESL** und vielen vielen mehr - und entwickeln so einzigartige, tolle Spiele für Fans eines jeden Alters!

Auch die bekannten **Monopoly Städte Editionen** sind für uns, von denen es mittlerweile mehr als 150 verschiedene Versionen allein in Deutschland gibt. Und sogar Firmen können bei uns ihre eigenen Editionen zu allen unseren Spieleklassikern entwickeln und produzieren lassen.

Neben der Retail Sales Abteilung, die sich um den klassischen Handel kümmert, gibt es bei uns auch eine Custom Sales Abteilung. Die Aufgabe des Custom Sales Teams besteht in der Akquise, Umsetzung und Vermarktung eigener exklusiver Spiele-Editionen für Firmen, Sportvereine, Attraktionen/ Freizeitparks, Hotels u.v.m.

Zur Verstärkung unserer Custom Sales Abteilung suchen wir für unseren Standort in Düsseldorf eine/n Leiter\*in für den Vertriebsinnendienst (m/w/d). Neben der fachlichen, disziplinarischen und operativen Leitung des ca. 4-5 köpfigen Teams gehören zu den Kernaufgaben auch die Entwicklung und das beständige Coaching des Custom Sales Teams.

Die Stelle ist unbefristet, auf Vollzeit ausgelegt und erfordert an 3 Tagen pro Woche die Anwesenheit im Büro.

### Ihre Hauptaufgaben:

- Fachlichen, disziplinarischen und operativen Leitung des Custom Sales Teams (KPIs, Trainings, Reportings, Sicherstellung unserer Qualitätsstandards)
- Jährliche Budgetplanung der WMD Custom Sales Abteilung und regelmäßige Budget Reportings an die Vorgesetzten
- Regelmäßiger Austausch mit den größten Kunden in DE und Partnern in SUI und NL
- Freigabe von Margenkalkulation und Deals in enger Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer und Head of Custom Sales EMEA
- Ansprechpartner für unsere Lizenzgeber und die interne Kommunikation mit anderen Abteilungen (bspw. Marketing, Retail Sales, Finance, Supply Chain)

### Ihre Qualifikationen:

- Bachelor-Abschluss oder vergleichbare Ausbildung im Medienbereich
- Nachgewiesene Berufserfahrung von mind. 4 Jahren als Team Leiter / Vertriebsleiter mit Personalverantwortung
- Eigenverantwortliche, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Solide Organisationsfähigkeiten
- Kommunikationsstärke mit einer präzisen Ausdrucksweise
- Souveränität im Umgang mit Kunden und Ansprechpartnern im oberen Management
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



# Winning Moves

## Winning Moves Deutschland GmbH

Münsterstraße 359  
40470 Düsseldorf

Tel. 0211-550275-0  
Fax 0211-550275-22

info@winningmoves.de  
www.winningmoves.de

### Was wir bieten:

- Flexibel geregelte Arbeitszeiten (Überstunden sind eine Ausnahme)
- Großzügiges Büro, gute Verkehrsanbindung
- Equipment auf dem aktuellen Stand der Technik
- Eine sehr gute, ausführliche Einarbeitung
- Fortbildungen
- Eine großzügige Home-Office-Regelung
- Anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe mit viel Zukunftspotential in einem erfolgreichen, freundlichen Team
- Tolles Arbeitsklima, sowie ein spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld

Wenn Sie der Überzeugung sind, dass Sie mit Ihren Erfahrungen und Fähigkeiten unser Team verstärken und diese Herausforderung in einem erfolgreichen Unternehmen übernehmen zu wollen, schicken Sie uns bitte **Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen** unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Mehr Infos zu uns und unseren Produkten finden Sie unter <http://www.winningmoves.de>. Für telefonische Rückfragen stehen wir Ihnen unter der Nummer: 0211 – 55 02 75 0 gerne zur Verfügung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihr Winning Moves Team